

CV- Michele Grassi

Sales Manager

📍 Italia | 📞 347 6246865 | ✉ michelegrassi76@gmail.com

Profilo Professionale

Sales Manager con oltre 20 anni di esperienza nel settore sicurezza e tecnologie per il controllo accessi, videosorveglianza e antintrusione. Specializzato nello sviluppo commerciale, gestione reti vendita, acquisizione clienti e coordinamento team. Esperto nella gestione strategica di brand e distributori, con forte orientamento ai risultati, alle relazioni commerciali e alla crescita del business.

Esperienza Professionale

Sales Manager

Settore Sicurezza & Automazione | 2020 – Oggi

- Coordinamento rete vendita e sviluppo commerciale
- Gestione clienti strategici e trattative commerciali
- Pianificazione budget e strategie di vendita
- Supervisione attività marketing e lancio nuovi prodotti
- Gestione rapporti con fornitori, distributori e agenti
- Incremento fatturato e sviluppo nuove opportunità di business

Product Manager

Settore Security | Dal 2014

Responsabile selezione e sviluppo prodotti nei settori:

- Antintrusione
- Videosorveglianza CCTV
- Controllo accessi
- Sistemi antincendio

Brand Manager – Jablotron Italia

Dal 2017

- Creazione e sviluppo rete distributiva italiana
 - Gestione commerciale a livello nazionale
 - Supporto tecnico-commerciale ai distributori
 - Sviluppo strategie di vendita e fidelizzazione clienti
-

Competenze

- Business Development
- Sales Management
- Gestione clienti e account
- Negoziazione commerciale
- CRM e gestione vendite
- Project Management
- Strategie commerciali – Formazione rete vendita
- Team Leadership
- Problem Solving

Settori di Competenza

- Antintrusione (Jablotron, Bentel, Duevi)
 - Videosorveglianza CCTV (Dahua, UNV)
 - Antincendio (Fireclass, HiFire)
 - Controllo accessi
-

Istruzione

Diploma di Ragioneria

Istituto di Istruzione Superiore “Corridoni – Campana”

Anno: 1998

Lingue

- Italiano: Madrelingua
 - Inglese: Buono
-

Autorizzo il trattamento dei dati personali ai sensi del GDPR UE 2016/679